

## natGAS: dicht am Markt

Die natGAS Aktiengesellschaft aus Potsdam ist ein unabhängiges internationales Energieunternehmen. Seit der Gründung im Jahr 2000 als Energievertriebs- und Handelsunternehmen haben wir uns zu einem europäischen Anbieter von Dienstleistungen und Energielösungen sowie zu einem international tätigen Handelshaus rund um Gas und Strom entwickelt.

Wir besitzen eine langjährige Erfahrung im Energiehandel sowie hohe Kompetenz für Energiemengenprognosen und für ein europaweites Bilanzkreismanagement. Es optimiert den Betrieb industrieller Gasturbinen und Blockheizkraftwerke über Fernwirktechnik und macht sie den kurzfristigen Stromgroßhandelsmärkten und auch den Regelenergiemärkten zugänglich.

Unsere Philosophie ist, für unsere Kunden maßgeschneiderte Angebote zu entwickeln, Kostenvorteile zu generieren und damit deren Wettbewerbsfähigkeit zu stärken. Zentrales Element ist eine faire Beratung und Unterstützung in der Energiebeschaffung und -vermarktung.

Wir beobachten dafür genauestens die Entwicklung der nationalen und internationalen Märkte und nutzen ihre Dynamik. Im Geschäftsjahr 2018 setzte natGAS ca. 165 Terawattstunden (TWh) Gas und Strom ab und erwirtschaftete dabei einen Umsatz von mehr als 3,6 Milliarden Euro.

Durch den eigenen Handelsdesk und das virtuelle Kraftwerk können wir unverzüglich auf Preisschwankungen an den Börsen reagieren. Die Direktvermarktung regenerativer Energie durch natGAS profitiert dabei zusätzlich von flexibilisierten Industriekunden und langjährigen Handelspartnern. So sorgen wir für stabile Erlöse und gute Margen bei Anlagenbetreibern.

Für die vermarkteten Biogasanlagen erstellt natGAS täglich einen Fahrplan. Damit sind die Kunden deutlich näher an der Realität als bei Dienstleistern, die wöchentlich die Fahrpläne erstellen. Die moderne, sichere Fernwirktechnik, die wir einsetzen, ist praxiserprobt und entspricht den gesetzlichen Vorgaben.

Mit dem diversifizierten Erzeugungsportfolio (Wind, PV, Biogas, KWK) mit über 2.000 MW elektrische Leistung in der Direktvermarktung kann natGAS auch kleinere Anlagen werthaltig in den Markt integrieren.

Damit Anlagenbetreiber die Vorgaben des EEG 2017 hinsichtlich der Volleinspeisung einfach erfüllen können, bieten wir zudem kostengünstige Stromlieferungen für Land- und Energiewirte.

[www.natgas.de](http://www.natgas.de)

### Zur Person:

Harald Donner

Abteilungsleiter Dezentrale Energielösungen

natGAS AG Potsdam



1985 – 1989 Hochschule für Land-, Forst- und Nahrungsgüterwirtschaft in Bernburg

(Sachsen-Anhalt) - Abschluss als Diplomingenieur für Agrarökonomie

1989 – 2003 verschiedene Stationen im Vertrieb

2003 – 2008 Leiter Marketing, Vertrieb MVV Energiedienstleistungen Wohnen GmbH

seit 2008 natgas AG,

- Key Account Manager Vertrieb Erdgas, Biomethan und Strom
- Aufbau und Leitung Team Sales Trading, handelsnahe Dienstleistungen
- Abteilungsleiter Dezentrale Energielösungen
  - fahrplangesteuerte Vermarktung von Strom aus EEG- und KWK Anlagen